

In dit nummer:

- President's Corner
- Code van Goede Praktijk precursoren
- Chemic Reporter
- Op minder dan één maand vóór de uiterste datum van 31 mei 2018...
- Responsible care – Product Stewardship
- Bedrijfsbezoek aan TVH in Waregem
- De Belgische chemische industrie in 2018

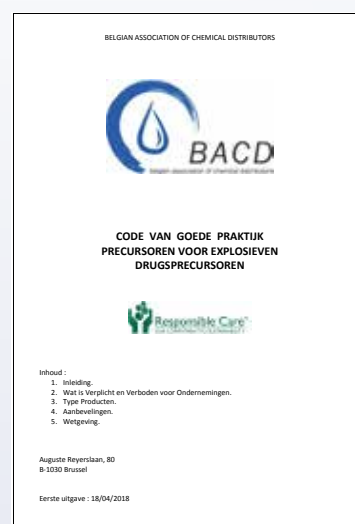
BESTE LEDEN

Omzichtig omgaan met de producten die we op de markt brengen is een must voor onze sector. Veiligheid voor mens en milieu zijn topprioriteit! In de loop der jaren hebben wij onze processen verfijnd om dit met de hoogst mogelijke zekerheid te waarborgen. Dit wordt geaudit door de overheid en externe bedrijven. De uitdagingen van de wereld waarin we leven, verplichten ons ook andere aspecten van de producten met evenveel aandacht te betrachten nl. de problematiek van de "dual use" producten die aangewend kunnen worden voor de aanmaak van drugs en explosieven. Daarom heeft de BACD een werkgroep opgericht die praktische richtlijnen zal opstellen om haar leden te sensibiliseren rond dit onderwerp. Als sectorfederatie willen wij hier onze verantwoordelijkheid dragen.

Christophe De Cannière
Voorzitter

CODE VAN GOEDE PRAKTIJK PRECURSOREN

- Alhoewel bepaalde chemische producten voor rechtmatig gebruik worden verkocht, worden deze soms misbruikt voor criminele doeleinden. Zo onderscheidt men in dit geval vooral twee types van precursoren, namelijk:
 - **Drugsprecursoren** zijn chemische stoffen die kunnen misbruikt worden voor de illegale aanmaak van psychotrope stoffen en verdovende middelen.
 - **Precursoren voor explosieven** zijn chemische stoffen die kunnen misbruikt worden voor het vervaardigen van zelfgemaakte explosieven.
- Het op de markt brengen van sommige chemische stoffen die als precursoren worden beschouwd is wettelijk gereguleerd. Gezien criminelen zich proberen te bevoorraden via de handel is markttoezicht op sommige van deze chemische producten een belangrijk element in de strijd tegen drugs en zelfgemaakte explosieven.
- Ten einde het personeel van de bedrijven in de chemische distributiesector, die stoffen verkopen die onderworpen zijn aan handelscontroles, te sensibiliseren en aan te sporen tot voorzichtigheid bij handelstransacties van drugsprecursoren en precursoren voor explosieven heeft de BACD een werkgroep opgericht die een "Code van Goede Praktijk voor Precursoren" dienaangaande zal uitwerken.
- In deze brochure zal dieper ingegaan worden op de verplichtingen van de bedrijven maar ook en vooral op de verschillende maatregelen die kunnen genomen worden om te vermijden dat dergelijke precursoren in de handen van criminelen vallen. Als belangrijkste aanbevelingen voor de organisatie van een preventief beleid in de distributiesector zullen hierin besproken worden:
 - Het aanduiden van een centrale contact persoon binnen het bedrijf die verantwoordelijk is voor interne en externe aangelegenheden in verband met precursoren. Deze zal o.a. verantwoordelijk zijn voor de implementatie van de interne procedures voor precursoren, de naleving van de geldende wetgevingen, het beheer van de wettelijke eindgebruikersverklaringen.
 - Binnen het bedrijf moeten procedures aanwezig zijn die het mogelijk maken om verdachte transacties op te sporen, zoals de definitie van de criteria om na te gaan of een bepaalde transactie verdacht is en signalen in het order proces systeem die aanduiden dat men met een precursor te maken heeft.
 - Voor de levering van precursoren is het belangrijk om een beeld te vormen van de eindgebruiker van uw goederen en vooral voor wat betreft het uiteindelijk specifiek gebruik van de geleverde substantie. Hiervoor raadt de BACD aan om voor deze producten een vrijwillige eindgebruikersverklaring te laten ondertekenen door de afnemer, waarin hij het specifiek gebruik van de gevraagde substantie beschrijft.
 - Tenslotte zijn regelmatige refreshment training programma's voor het betrokken personeel aangewezen samen met interne periodische audits voor een continu verbetering van de procedures in verband met precursoren.
- In de brochure worden tevens de belangrijkste Europese en Nationale Wetgevingen in verband met precursoren samengevat.
- Momenteel legt de BACD werkgroep de laatste hand aan deze "Code van Goede Praktijk voor Precursoren" en van zodra deze goedgekeurd is door de Raad van Bestuur zal deze via een Nieuwsbrief op de website aan de leden medegegeerd worden.



CHEMIC REPORTER

► Agenda BACD Vergaderingen 2018

9 mei	Jaarlijkse Statutaire Algemene Vergadering
7 juni	Zomerevent
13 juni	Technische Commissievergadering
5 september	Technische Commissievergadering
28 & 29 september	Weekend van de Chemie
14 november	Technische Commissievergadering
14 november	Responsible Care Workshop
28 november	Ledenvergadering met lunch causerie
16 januari 2019	Nieuwjaarsreceptie 2019

► Golf-event met Barbeque op donderdag 7 juni 2018 Cleydael Golf en Country Club in Aartselaar

Hierbij heeft de BACD het genoegen U uit te nodigen op een nieuw netwerkevent, waarop onze leden een aantal belangrijke relaties kunnen uitnodigen om samen een aangename namiddag door te brengen.

Het programma ziet er als volgt uit :

14:00	Welkomstkoffie met ontvangst van uw gasten
14:30	Start van de Golf clinic met aansluitend een puttingwedstrijd
17:00	Aperitief met prijsuitreiking
18:30	Barbeque georganiseerd in het unieke kader van de golfclub

Voor de golfers onder jullie is er ook gelegenheid om te spelen op de mooie 18 holes baan van Cleydael.

De inschrijvingsvoorwaarden zijn de volgende:

- Deelnemers aan de "clinic": EUR 170 per persoon
- Inclusief welkomstdrink, clinic, aperitief, BBQ, drank tijdens de BBQ.
- Deelnemers aan het 18 holes golftornooi : EUR 210 per persoon
- Inclusief greenfee, buggy in de mate van behoefte en beschikbaarheid, baancatering, aperitief, BBQ en drank tijdens de BBQ.

Raadpleeg de BACD website voor de inschrijvingen waar de uitnodiging regelmatig zal verschijnen. Haast u, er zijn voldoende plaatsen maar organisatorisch is er wel een limiet.

► Workshop "Transport Regulation and Emergency"

Op 27 april 2018 werd door essenscia bovenstaande Workshop georganiseerd waarop tevens de BACD leden gratis konden deelnemen. In een eerste sessie "An overview of the transport legislation focussing on road" hebben Serge De Wolf en Michael Bogaert van Febetra de actuele geldende reglementering voor het transport van gevaarlijke goederen toegelicht. Ook werden actuele voorbeelden van ongevallen besproken waaruit de nodige lessen konden getrokken worden.

Daarna werd door Jos Verlinden, Director Logistics and Responsible Care, CEFIC de transport problematiek Europees benaderd waarbij een aantal tools en good practices uitgewerkt werden die veilig transport moeten waarborgen. In de namiddag werden we uitgenodigd op de site van SGS Ewacs, geassocieerd lid van de BACD, waar hun interventie team en het mobiel materiaal voor Waste Management and Emergency Response werd gepresenteerd. Indrukwekkend. Zeer geslaagde Workshop. De presentaties worden nog via de BACD website doorgestuurd.

► GDPR – Samenwerking met de BACD geassocieerde leden

Gezien het belang van de nieuwe Wetgeving GDPR - General Data Protection Regulation - die in werking treedt op 25 mei 2018 werden door twee geassocieerde leden van de BACD seminars georganiseerd waarop tevens de leden van de BACD werden uitgenodigd.

Een eerste seminarie werd op 15 februari 2018 georganiseerd door Contrast European and Business Law en werd eerder van de juridische kant benaderd waarbij bedrijfsjuristen zowel de basics als praktische tips en tricks hebben meegegeven om compliant te zijn met deze Europese Wetgeving.

Op 19 april 2018 werd door Harmonize It een interactieve sessie georganiseerd waarbij de problematiek meer benaderd werd vanuit de software aanpassingen zoals wat er moet gebeuren aan de website en de e-maildatabase, dit alles met concrete voorbeelden en tools.

► Minister Jan Jambon, gastspreker op de BACD nieuwjaarsreceptie van 17 januari

Ter gelegenheid van onze jaarlijkse nieuwjaarsreceptie sprak Jan Jambon, Federaal Vice Premier en Minister van Veiligheid en Binnenlandse Zaken.



Hij sprak over het thema veiligheid en de inspanningen die de overheid gedaan heeft in een periode van toenemende dreiging.

De voorbije jaren werd er serieus geïnvesteerd in de politie- en veiligheidsdiensten en dat begint nu zijn vruchten af te werpen. Naast de gekende vormen van criminaliteit is er ook een toenemende graad van cybercriminaliteit. Daarbovenop

situeert de criminaliteit zich meer en meer internationaal en vergt deze dus een gecoördineerde aanpak.

OP MINDER DAN ÉÉN MAAND VÓÓR DE UITERSTE DATUM VAN 31 MEI 2018...

Voor alle fabrikanten en invoerders van stoffen en/of artikelen in Europa die genieten van het overgangsregime voor de registratie (vooraf geregistreerde stoffen) van volumes tussen 1 en 100 ton en die hun dossiers nog niet hebben vervolledigd, is het waarschijnlijk hoog tijd om zich af te vragen of ze tijdig aan hun verplichtingen kunnen voldoen en op de markt kunnen blijven!

VÓÓR 1 JUNI 2018...

In geval van grote vertragingen en de waarschijnlijke onmogelijkheid om uw volledige registratiedossier in te dienen vóór de deadline, kunt u misschien toch genieten van één van de vier "uitzonderlijke" situaties waarvoor het Europese Agentschap voor Chemische Stoffen (ECHA) een versoepeling van de deadline aanvaardt! Het moet dan wel gaan om externe moeilijkheden, buiten uw wil om. In dat geval moet u het ECHA vóór 24 mei 2018 op de hoogte brengen van uw situatie en gedetailleerde bewijsstukken, alsook een toelichting van de maatregelen die werden genomen om aan uw verplichtingen te voldoen. In geval van controle kunnen de nationale overheden rekening houden met deze zelfverklaring. Eens deze informatie ontvangen is, zal het ECHA u instrueren over de te volgen procedure. Om welke situaties gaat het?

"Onvolledige" gegevens

- In bepaalde gevallen kunnen bedrijven nog moeilijkheden ondervinden met het verzamelen van alle vereiste gegevens om een volledig registratiedossier in te dienen. In overeenstemming met Artikel 20(2) kan het ECHA een redelijkere deadline toekennen, zodat die bedrijven hun dossier kunnen vervolledigen. Dat kan meer bepaald gebeuren bij invoerders van mengsels die er niet in slagen om de analysegegevens te bekomen van elke stof die in het mengsel aanwezig is. Of wanneer een bedrijf vooraf tests heeft aangevraagd, maar de resultaten niet tijdig heeft ontvangen om een volledig dossier in te dienen.

Wijziging van juridische identiteit

- Het preregistratienummer is eigen aan elke juridische entiteit. In het geval van onvoorziene splitsingen/fusies van ondernemingen (juridische entiteiten) of veranderingen in de fabricageomstandigheden die plaatsvinden binnen de laatste twaalf maanden vóór de registratiedeadline, kan een onderneming zich in een situatie bevinden waarin ze haar preregistratie niet tijdig kon doen. In principe heeft ze dan niet langer het recht om de stof in kwestie te fabriceren of importeren. Deze ondernemingen hebben de mogelijkheid om hun situatie aan het geven en het Agentschap kan een versoepeling van de registratiedeadline overwegen.

Tekortkoming van de hoofdregistrant

- Die het voor de mederegistranten onmogelijk maakt om hun dossier in te dienen vóór de wettelijke deadline. Als de hoofdregistrant er niet in slaagt om tijdig het volledige registratiedossier in te dienen, moet een van de mederegistranten hoofdregistrant worden en een volledige en geldige registratie doen. Indien, omwille van deze onvoorziene omstandigheid, het dossier niet volledig aan de vereisten van REACH kan voldoen, moeten de ondernemingen het ECHA contacteren van zodra ze weet krijgen van deze situatie.

Beslissing van de leverancier om geen registratie te doen

- Als een leverancier een bepaalde stof niet registreert, kunnen de downstreamgebruikers proactief optreden door de rol van invoerder te vervullen en zo een registratie te doen of een andere invoerder in te schakelen om dat in hun naam te doen. De registrant in kwestie moet een "informatieaanvraag" (inquiry) indienen bij het ECHA en onverwijld een registratieaanvraag doen.
- Hierbij moet worden opgemerkt dat in geval van een zware werklast of vertraging de hulp van een externe consultant ernstig kan worden overwogen. Door zijn grondige kennis van de informaticatools UCLID 6 en REACH IT zal die een enorme tijdswinst en efficiëntieverbetering opleveren (op voorwaarde dat alle gegevens daadwerkelijk beschikbaar zijn).

NA 1 JUNI 2018...

Als u nog niet al uw stoffen heeft kunnen registreren (het gaat hierbij wel om vooraf geregistreerde stoffen die de overgangsregeling genieten), blijven er toch nog enkele oplossingen over om op de markt te blijven.

RESPONSIBLE CARE – PRODUCT STEWARDSHIP HET JUISTE PRODUCT VOOR DE JUISTE TOEPASSING

WAARVOOR GEBRUIKT EEN KLANT HET PRODUCT DAT HIJ AANKOOPT?

Een product kan enorm veel potentiële toepassingen kennen. Vele van deze toepassingen zijn makkelijk te herkennen aan de industrie waarin de gebruiker werkzaam is. Er zijn echter ook vele toepassingen die niet makkelijk te achterhalen zijn, of die door de gebruiker liever niet bekend gemaakt worden. Of er bestaan randgevallen, grijze zones. Door de wetgever wordt er de laatste jaren voor gezorgd dat het kennen van de toepassing van de klant voor vele producten, een belangrijke voorwaarde is geworden om te mogen verkopen.

Bovenop de wettelijke risico's loopt een distributeur snel hoge risico's indien een product niet geschikt is voor de toepassing van de klant. Een foute kwaliteit of een kleine onverwachte onzuiverheid, kan bij de klant grote gevolgen opleveren in het eindproduct, waarbij de klanten snel de neiging hebben om de distributeur hiervoor verantwoordelijk te stellen.

Voorbeelden:

- De voedingsindustrie is een makkelijk te herkennen industrie, hoewel daar ook soms met technische hulpstoffen wordt gewerkt. Maar op z'n minst is er een kader en duidelijkheid. Dit maakt het relatief makkelijk voor de distributeur om correct in te schatten welk product de klant nodig heeft.
- Precursoren voor de aanmaak van drugs, chemische wapens en explosieven, maar ook producten ingezet als biocide en plantbeschermingsproducten zijn voorbeelden van reeds sterk gereguleerde producten waarbij niet enkel de gebruiker verantwoordelijk is, maar de ganse keten.
- Bij de Reach wetgeving speelt de distributeur een belangrijke rol als tussenpersoon tussen de klant en de leverancier. De distributeur moet op basis van het gebruik van de klant kunnen evalueren of het product dat hij aankoopt en zelf op de markt zet, conform is met de Reach wetgeving en de distributeur is verantwoordelijk voor op en neergaande communicatie van eindgebruiker naar registratiehouder. De distributeur heeft namelijk als verplichting, na melding van de eindgebruiker, ervoor te zorgen dat de registratiehouder op de hoogte is van de toepassing van de eindgebruiker en die ook opneemt in het registratiedossier.

- **Als de tonnages die u in 2018 produceert of importeert, berekend op basis van het gemiddelde voor de drie voorgaande jaren (Artikel 3(30)), lager liggen dan 1 ton per jaar, is uw jaarlijkse tonnages (voor 2018!) onder deze limiet houden één van de mogelijkheden.** Een spreiding van de volumes over verschillende juridische entiteiten of, in het geval van niet-Europese leveranciers, een spreiding van de verkoop over verscheidene invoerders zijn dan mogelijke oplossingen om uw volumes te vergroten. Hierbij moet worden opgemerkt dat de regel van 3 jaar niet geldt in geval van een opeenvolgende productie of invoer tijdens deze periode. Als niet aan deze voorwaarde wordt voldaan, zal rekening worden gehouden met het jaarlijkse volume.
- **Als uw geproduceerde of geïmporteerde tonnages, berekend op basis van het gemiddelde voor de drie voorgaande jaren, hoger liggen dan 1 ton per jaar in 2018, is de registratie verplicht.** Als u daarentegen besluit om uw activiteit stop te zetten vóór de laatste registratiefase, zal het u vrij staan om uw stock te verkopen na 1 juni 2018, zonder enige registratieverplichting! Aangezien deze stoffen al fysiek op de markt werden gebracht, wordt u in die omstandigheid beschouwd als "downstreamgebruiker" of "verdelers". Indien u uw activiteit hervat, zal een onmiddellijke registratie vereist zijn via het systeem voor de bovenvermelde "informatieaanvraag", die zwaarder en duurder zal zijn.
- **Voor elke andere nieuwe stof, die tot dusver nog nooit op de markt werd gebracht en die in volumes van meer dan 1 ton per jaar wordt geproduceerd of geïmporteerd, is een "onmiddellijke" registratie nodig,** via hetzelfde verplichte systeem voor de "informatieaanvraag" bij het ECHA, zoals vastgelegd in hoofdstuk 2, artikel 26, van de REACH-verordening "Regels van toepassing op stoffen die niet van een overgangsregeling genieten en op registranten van stoffen die wel van een overgangsregeling genieten maar nog geen voorafgaande registratie deden"



Alain Berthet – Kreglinger Europe N.V.



Binnen Reach zijn er ook producten die niet verkocht mogen worden in een vastgelegde toepassing, de zogenaamde restriction list uit Annex XVII.

OP WELKE MANIER GAAT DE KLANT MET HET PRODUCT OM?

Als distributeur kennen we de gevaren van onze producten en weten we hoe we ermee om moeten gaan. Door de wettelijke vereisten in verband met labels en het versturen van veiligheidsbladen, informeren we ook onze klanten over deze gevaren. Maar is de klant wel in staat om deze op een correcte manier te interpreteren en meer nog: houdt de klant rekening met deze gevaren?

Als distributeurs die Responsible Care hoog in het vaandel dragen, hebben we een verantwoordelijkheid naar veiligheid binnen de ganse toeleveringsketen. Deze keten verantwoordelijkheid draagt bij aan de algemene verbetering van de veiligheidscultuur, een gedeeld veiligheidsbewustzijn en een gedeelde veiligheidscultuur. De bedrijven die daarin voorop lopen bepalen het niveau en tillen hun partners naar een hoger niveau en dat is de rol van de distributeur als expert in de kennis van de producten die het op de markt zet.

BACD heeft reeds goede initiatieven lopen op dit vlak, zoals de "Code van Goede praktijken voor Bulkleveringen" en kan in de toekomst zeker nog meer interessante projecten opzetten in dit gebied.

WAT KAN EEN DISTRIBUTEUR CONCREET DOEN?

- Verkopers bewust maken van de risico's gelinkt aan de toepassingen van producten en het correcte gebruik ervan.
- Steeds een open discussie voeren met de klant over producttoepassingen.
- Een goede inschatting maken van het begrip van de klant met betrekking tot het correcte gebruik van producten.
- Bij het vaststellen van duidelijke gevallen van gevaar voor de werknemers van de klant, deze aankaarten bij de klant en aansporen tot het aanpakken ervan.
- Alle communicatie met klanten goed registreren.

Dries Willems – Univar Belgium N.V.

Vrijdag 20 april organiseerde BACD haar jaarlijks bedrijfsbezoek. Dit jaar kozen we voor een sterk groeiend bedrijf namelijk TVH.

TVH werd opgericht in 1969 door twee vrienden Paul Vanhalst en Paul Thermote. Ze startten als herstellingsbedrijfje voor landbouwmachines en hefrucks te Gullegem. Na vele jaren van natuurlijke groei en later ook door meerdere acquisities, is TVH uitgegroeid tot de wereldleider in het verhandelen van onderdelen voor hefrucks, hoogtewerkers, traktoren en machines.

De rondleiding bij TVH was een belevenis. Je gaat van de ene fascinerende wereld naar de andere terwijl je de verschillende afdelingen bezoekt. Na een indrukwekkende bedrijfspresentatie werden we begeleid door onze persoonlijke gids, Tom Planckaert die ons een gigantisch magazijn, de stock van de tweedehandshefrucks, het atelier, de verkoopafdeling ... gepassioneerd liet zien.

WAT WE LEERDEN?

TVH is nog steeds een familiebedrijf met op heden een omzet van €1,5 miljard, 6000 medewerkers wereldwijd, meer dan 500.000 m2 magazijnen, 680.000 verschillende onderdelen in stock, 8000 à 9000 orders per dag dewelke op maximaal 2 dagen wereldwijd geleverd worden bij hun eindklanten.

Daarnaast doet TVH nog aan verkoop van nieuwe hefrucks en hebben zij inmiddels een goed uitgebouwde rental fleet van meer dan 26.000 machines wereldwijd. Ook op sociaal vlak wordt er heel veel geïnvesteerd ten gunste van alle medewerkers: sportgelegenheden op het bedrijf, een bedrijfsrestaurant, flexibele uren, mogelijkheden tot het volgen van opleidingen en workshops..... Indrukwekkend en vooral slim!

Dit was een zéér geslaagd en interessant bezoek aan een sterk groeiend bedrijf met een focus op distributie waar we veel van opgestoken hebben.

Christophe Callewaert – Prayon Benelux N.V.

DE BELGISCHE CHEMISCHE INDUSTRIE IN 2018



Aantal bedrijven	> 720
Omzet	€ 65 miljard
Kapitaaluitgaven	€ 2,1 miljard
Directe werknemers	90.000
Investerings in O&O	4 miljard

DE CHEMISCHE SECTOR IN EEN OOGOPSLAG

In het hart van de Belgische industrie.

De sector van de chemie, kunststoffen en life sciences is de industriële pijler van de Belgische economie, die bijna een derde van de toegevoegde waarde van de gehele verwerkende industrie vertegenwoordigt. In 2016 was de sector goed voor een omzet van ruim € 65 miljard en 90.000 directe werknemers, naast 150.000 indirecte werknemers. Hoewel België met zijn 11 miljoen inwoners slechts 2% van de Europese bevolking vertegenwoordigt, genereren zijn chemie, kunststoffen en life sciences 5% van de toegevoegde waarde van de sector op het hele continent. Per capita is België 's werelds nummer 1 wat de verkoop van chemicaliën en kunststoffen betreft.

Een wereldwijde hub vormen

De Belgische chemische sector en life sciences, die alle andere industriële sectoren mogelijk maken, vormen een centrale chemische hub in een geglobaliseerde wereld. Ruim 75% van de tewerkstelling in de Belgische industrie is te danken aan buitenlandse moederbedrijven.

Exportkampioenen

Chemie en life sciences zijn de belangrijkste exportproducten van België. 80% van de productie wordt uitgevoerd, met een positieve handelsbalans als resultaat. De buurlanden, en in het bijzonder Duitsland, zijn de belangrijkste handelspartners, goed voor 40% van de export. De export naar opkomende landen is echter sterk gestegen.

Clustervorming voor meer efficiëntie

België beschikt over een petrochemische cluster van wereldklasse in de haven van Antwerpen, waar drie kwart van de grootste chemiebedrijven van de wereld aanwezig zijn. Antwerpen, gelegen in het hart van het West-Europese pijpleidingnet, heeft een rechtstreekse verbinding met alle grote deelclusters in België – de driehoek Feluy-Seneffe-Manage, Jemeppe-sur-Sambre, bedrijven langs het Albertkanaal, Tessenderlo, Gent en met het Duitse Ruhrgebied en het Nederlandse Deltagebied.

Knowhow bundelen

Life sciences zijn vooral geclusterd in Waals-Brabant, in de buurt van universiteiten ten oosten van Brussel, en rond Antwerpen. In Gent bevindt zich een biotechvallei waar medische, industriële en landbouwnetwerken van wereldklasse worden gebundeld. Kunststof- en rubberverwerkende bedrijven zijn over het hele land verspreid.

Investeren in onderzoek

In 2016 spendeerde de sector € 4 miljard aan O&O. Ongeveer 60% van de O&O-uitgaven zijn intern. De rest, onder de vorm van uitbesteed onderzoek, bewijst hoe nauw bedrijven en technologiecentra samenwerken om voor innovatie te zorgen. Chemie en life sciences zijn de grootste privé-investeerder in O&O, goed voor meer dan 60% van de O&O-uitgaven van alle productiebedrijven. De voorbije tien jaar zijn de O&O-uitgaven van de chemie en life sciences met 75% gestegen en life sciences neemt nu meer dan 80% van het totaal van de sector voor zijn rekening. De uitgaven van de sector voor duurzame biochemie en groene chemie stijgen echter.

HOE STAAN WE ERVOOR?

Sterke punten

- Een aantrekkelijke locatie in het hart van industrieel Europa en het West-Europese pijpleidingnet
- Gemakkelijke toegang tot grondstoffen en exportmarkten via drie zeehavens: Antwerpen, Gent en Zeebrugge
- Een unieke, geïntegreerde cluster van chemische bedrijven die de hele waardeketen bestrijkt
- Een competitief logistiek platform met op maat gemaakte opslagterminals en distributieplatformen
- Hoogopgeleide werknemers staan garant voor een technische knowhow van wereldklasse voor sommige belangrijke producten
- Operationele uitmuntendheid en strenge veiligheidsnormen | Energie-efficiëntie van wereldklasse
- Nauwe samenwerking met universiteiten
- Uniek netwerk tussen bedrijven, overheden en klanten om REACH en CLP te implementeren
- Uitmuntend industrieel en academisch onderzoek en een uniek academisch en industrieel samenwerkingsnetwerk
- Een ruime keuze aan wetenschapsparken met incubatie- en innovatiecentra

Zwakke punten

- Hoge energiekosten als gevolg van het doorrekenen van de kosten van overheidsstrategieën voor groene stroom
- Relatief hoge loonkost
- Vergrijpende beroepsbevolking en zoektocht naar nieuw talent

ONZE BIJDRAGE TOT EEN COMPETITIEF EUROPA

Naar een duurzame toekomst streven

De Vlaamse overheid, van het noordelijke deel van België, heeft van zijn clusterbeleid en de commercialisering van onderzoek een prioriteit gemaakt, door innovatiehubs op te richten om tegen 2020 een toonaangevende EU-regio te worden.

Catalisti, de speerpuntcluster voor chemie & kunststoffen, werd gelanceerd door essenscia, ruim 100 bedrijven, alle Vlaamse universiteiten en de Vlaamse overheid. Hij moet de overstap naar duurzaamheid versnellen door open innovatie te promoten en door innovatie te identificeren, stimuleren en katalyseren. De cluster richt zich op hernieuwbare chemicaliën, het gebruik van afval en zijstromen, intensievere processen en de ontwikkeling van duurzame producten. Hiertoehelpt de speerpuntcluster kleine, middelgrote en grote ondernemingen en kennisinstellingen innovatieprojecten bedenken, ontwikkelen en uitvoeren.

In Wallonië, het zuidelijke deel van België, werden socio-economische prioriteiten vastgelegd in het Marshall Plan 2005, dat werd geactualiseerd tot Marshall.4.0. Horizon 2022, een programma van de Waalse overheid, draait rond industriebeleid, met inbegrip van een duurzame chemie. GreenWin, zijn cluster voor duurzame chemie, bundelt kleine en grote ondernemingen, universiteiten, onderzoekscentra, vormingsorganisaties en gemeenschappen. De opzet van GreenWin draait rond de levenscyclus van materialen: de ontwikkeling van duurzame producten en materialen, duurzame integratie en implementatie van materialen en de behandeling en het beste gebruik van afval en afvalwater. Wallonië werd door de EU-executieve uitgeroepen tot een van de zes "modeldemonstratiegebieden" om zijn strategie voor een duurzame chemische productie te versterken.

Een tweede cluster, BioWin, bundelt ruim 100 biotech-bedrijven uit de gezondheidssector en medische technologiebedrijven.